

CURSO DE FORMACIÓN DE PREPARACIÓN DE PROPUESTAS DE VII PROGRAMA MARCO
VIGO, 27-28 de abril de 2011

Dirigido a: Agentes del sistema gallego y portugués de I+D+i que actúen como generadores y/o dinamizadores de proyectos de I+D+i; centros tecnológicos, universidades, clusters, centros de investigación, plataformas tecnológicas, asociaciones profesionales y pymes.

Objetivos del curso: Proveer a los participantes de entidades de naturaleza tanto investigadora como industrial de las herramientas necesarias para la presentación de propuestas competitivas en cooperación al VII Programa Marco, promoviendo una participación conjunta que estreche los lazos colaborativos y la búsqueda de sinergias con vistas a cubrir las necesidades de I+D+i del sector industrial gracias al apoyo de centros tecnológicos y de investigación, especialmente en la eurorregión.

Nº Plazas: máximo 30

Asistencia gratuita previa reserva de plaza mediante inscripción. Plazas limitadas, por lo que se realizará una selección del alumnado. Se confirmará asistencia.

Lugar de celebración:

Sede de la Cámara de Comercio de Vigo. C/República Arxentina 18 - 36201 Vigo

Información e inscripciones:

Los formularios de inscripción de solicitud cubiertos deben ser enviados por fax o correo electrónico a la siguiente dirección antes del **22 de abril** de 2011: Tlf/Fax: 981919386

Mail: mariajose.alenza@econet-consultants.com

Jornada financiada con cargo al proyecto RED INCOPYME, promovido por la Universidad de Vigo.

Socios del proyecto

Universidad de Vigo

[Universidad de Vigo](#)



[Instituto Tecnológico de Galicia](#)



[Fundación CEO para el Desarrollo Empresarial](#)



[Confederación de Empresarios de Pontevedra](#)



[Instituto de Ingeniería Mecánica y Gestión Industrial](#)



[Asociación de Empresarios de Portugal](#)



[Interface de la Universidad de Minho](#)

PROGRAMA DEL CURSO

1er día: 27 de abril de 2011	
9.00 – 11.00 Presentaciones	Módulo 1: Aproximación al FP7 y a la preparación de propuestas <ul style="list-style-type: none"> ✓ Contexto del 7PM ✓ Particularidades de los distintos instrumentos: Programa Cooperation, People and Capacities ✓ Socios del proyecto. Construcción de un partenariado. ✓ Planificación de un proyecto
11.00 – 11.30	Respuestas a las cuestiones de los participantes y pausa café
11.30 – 13.30 Presentaciones	Módulo 2: Preparación de propuestas 2.1. Redacción de la propuesta <ul style="list-style-type: none"> ✓ Objetivos, state-of-the-art y valor añadido: las claves de la argumentación ✓ Descripción detallada de la propuesta. Documentos de trabajo. ✓ Tabla de Gantt y diagrama PERT ✓ Factores clave
13.30 – 15.00	Comida e intercambio de experiencias
15.00 – 17.30 Presentaciones + ejercicios prácticos	2.2: Aspectos financieros. Presupuesto y cálculo de costes. <ul style="list-style-type: none"> ✓ Aspectos básicos del presupuesto ✓ Costes elegibles y no elegibles ✓ Costes directos. Cálculo de costes. ✓ Costes indirectos. Modelos de cálculo. ✓ Contribución financiera de la UE ✓ Presupuesto total del proyecto. Ejercicios prácticos.
2º día: 28 de abril de 2011	
9.00 – 10.00 Presentaciones	Módulo 3: Marco jurídico y Propiedad intelectual. <ul style="list-style-type: none"> ✓ Reglas básicas de participación ✓ Acuerdo de subvención ✓ Acuerdo de consorcio ✓ Terceras Partes. Subcontratación. ✓ Gestión del conocimiento (knowledge management) e IPR
10.00 – 11.00 Presentaciones	<ul style="list-style-type: none"> • Módulo 4: Evaluación de la propuesta. ✓ Proceso de evaluación ✓ Criterios de evaluación. Análisis de la coherencia de la propuesta. ✓ Estudio de casos
11.00- 11.30	Respuestas a las cuestiones de los participantes y pausa café
11.30- 13.30	Sesión práctica: preparación de propuestas <ul style="list-style-type: none"> • Entrega documentación y Conformación de grupos • Trabajo en las propuestas
13.30 – 15.00	Comida e intercambio de experiencias
15.00 – 17.30 Trabajo práctico y consolidación de conocimientos	Sesión práctica: preparación de propuestas (continuación) <ul style="list-style-type: none"> ✓ Presentación de propuestas ante el resto de participantes ✓ Simulación de situaciones ✓ Cierre del curso. Respuestas a las cuestiones de los participantes y conclusiones de la jornada.